

“520·我爱荔”我和茂名荔枝有个故事

我家荔枝，翻山过海甜友心

我家门前，有一棵荔枝树，是白糖罂品种，它是我家小院中的一道风景，也是村中第一棵荔枝树。

我市有2000多年荔枝种植史，而我所在的袂花镇新童尾村，在2003年我种下一棵荔枝小苗前，村中还没出现过荔枝树。方圆几公里内的村子，我也没见过有荔枝树。或许是村子地处平原，以往常受水浸的原因吧。

小时候没见过荔枝树，不认识荔枝长什么样子，一年能吃上一颗荔枝，就可回味整个夏天。荔枝核，则将其一分为二，用小竹签插着，用两个手指捏着它一拧，让它在桌面上旋转起来，盯着它看上半天。那个时候，小小的荔枝核就是我们的玩具。

2003年，我已参加工作几年，租住在市区油城四路一小平房，对面二楼住进了一位高州根子的小伙，他是刚毕业不久的大学生。他家种有很多荔枝树，知道我想种一棵荔枝树，就从乡下给我带了一棵刚嫁接不久的小树苗。我就把带回家，种在门前。

在爸爸的认知中，我们村是种不活荔枝树的，对我种下的小荔枝苗，不抱有希望。平时我周末返乡，就给它施肥淋水。在我的精心打理下，小幼苗一年年的长大。第四年时它就开花，为了让它长得粗大点，直到第七年我才让它挂果。当年成果就几颗，酸酸甜甜的，放一颗入口，满是儿时的味道。荔枝的逐年长大及挂果，打破了老爸那固有的本村种不生荔枝的认知，也让他每年都赏到了自家荔枝的甜美。每当荔枝红时节，他就常坐在树下，当有邻家小孩走过，他就伸手摘下一颗，与人分享荔枝的甜美。

荔枝树逐年长大，我每年都对其外形进行修剪，是小院中我最用心管理的一棵树，至2020年，这棵荔枝树已长到4米高雨伞形状。当年的5月下旬，红艳荔枝挂满枝头，是历年来挂果最多的一年。也是那年，我在对比市场上的荔枝外形及请教专业种植人士后，才确定我种的这棵荔枝品种是白糖罂。5月29日，摘果百斤。我将刚摘下的荔枝马上装箱，寄给江西、湖北等地的同学。当晚带上30斤荔枝开车去海南儋州，前往探访弟弟女朋友父母。海南虽然也盛产荔枝，但当他们品尝到远道过海而来的荔枝时，还是赞不绝口。过了两天，江西的同学收到我寄的荔枝后，说是第一次吃到这么鲜美的荔枝，甜中带酸，感觉美滋滋的。

今年，我家的荔枝树又挂果不少，现在个粒渐圆，青中已略见红影，看来再过几天就可以采摘了。八旬老爸每天都坐在门口，看着逐渐成熟的果子，微笑常挂，像是已感觉到了今年荔枝的甜美。采摘时，他又会分给亲戚邻居品尝，幸福感满满的。

一棵荔枝，已打破了我村种不活荔枝的固知，开创了村中的荔枝“种植史”。2016年，我种下第二棵荔枝“桂味”，2020年，我种下第三棵荔枝“砸死狗”。去年，它们都开始开花挂果。

文/茂名晚报记者李光耀

何辉亮：“聆听了习总书记的重要讲话，我十分兴奋”



何辉亮是高州市水果产业协会秘书长，同时也是一名农业创二代。他出生在荔乡，长在荔枝林间，荔枝始终陪伴着他。他很小的时候就会爬到荔枝树上摘荔枝吃，长大了去外地上大学，最爱的还是这一口家乡味。

5月11日，高州荔枝产销对接大会举行。这是何辉亮连续第四年参加高州荔枝产销对接大会。会上，他作为一个与荔枝有故事的新农人，与前来的采购商分享了上个月习近平总书记来到高州市根子镇视察时的现场感受：“我现场聆听了总书记的重要讲话，我十分兴奋。”在当天的荔枝产销对接大会中，他希望高州荔枝，可以联合科研团队，提高荔枝的保鲜技术；联合电商企业，把高州的荔枝远销国内外；联合农业种植户，不断提高荔枝的种植管理水平。从而不断提高荔枝产业的附加值，不辜负总书记的期望。

从小生活在荔枝林间的何辉亮，见证中国荔乡的蓬勃发展，冷库规模越来越大，荔枝自动分拣设备也越来越先进。在产销对接会现场，他向采购商朋友们介绍了荔枝的成熟现状，并诚挚向采购商朋友们发出邀请，邀请他们来茂名高州做客，不管是来旅游，还是来产地进行商务考察，都一定会让来客心满意足。

文/图茂名晚报记者李光耀



这棵荔枝，成了我家小院中的一道风景。

茂名晚报
记者李光耀 摄

她在荔林中长大，现成了荔枝产业新农人

初识吴玉婷，在5年前，她是一家传媒策划公司的老总。再次见到她时是今年5月11日。她在2023高州荔枝产业高质量发展大会暨产销对接大会上，面对来自全国各地的众多荔枝采购商，分享着她与荔枝的故事：

吴玉婷出生在高州曹江，家门口就是一片茂密的荔枝林，一到荔枝成熟的夏天，漫山红红的荔枝挂满枝头，她和小伙伴们最喜欢的就是在荔枝林追逐、玩耍，那是快乐的童年。

随着高州水果经济的发展，上世纪90年代初，吴家搞起了水果收购站，成为了高州初代的“代收佬”。那时候家里住了很多说普通话的外省人，他们是荔枝收购商，好妈教她见到他们时一定要说：“老板好”。2023年5月11日，她代表父老乡亲站在台上，向来自全国的采购商们问好：“各位老板好！”

小时候在荔林中长大，家中代人收购荔枝，在小玉婷心中就已经种下了这颗“荔枝”的种子。大学毕业后，吴玉婷2013年开始创业，做的是传媒策划。2019年，吴玉婷与丈夫成立了与荔枝产业有关的高州小峰喻喻农业发展有限公司，小峰侠供应链管理公司，他们成为了新农人。

位于高州长坡小峰喻喻数字产业园，总投资5000万元，建筑面积1万平方米，包括数字农产品处理中心、数字化冷链物流供应链中心、农产品电商产业职业中心，通过柔性分拣分流，全自动打包生产线+智能冷库，实现全自动荔枝高压喷淋、清洗、分拣精选，保鲜处理。

小时候，玉婷叫一声“老板好”，是礼貌；今天，她成为新农人，再叫一声“老板好”，他们已是生意上的合作伙伴。

文/茂名晚报记者李光耀

“驶牛佬”何伟剑：一个闯荡珠三角的小伙，为小孩子读书回归的荔枝人



“驶牛佬”名叫何伟剑，从别号去看就知道是个农民。

记者认识“驶牛佬”是2021年，在荔枝红时节，去他家旁边采访一条“千年古荔”，还受邀在他家享受一顿美味的晚餐。

“驶牛佬”是一个土生土长的高州泗水农村人，但真正接触农业这一行较晚，得从他结束在珠三角为一日三餐到处闯荡讲起。

2011年之前约四年时间，“驶牛佬”带着老婆孩子在珠三角打拼。2011年小孩到了上学的年龄，必须要回家，为陪伴小孩成长，他就回到农村。回归农村后得去谋生活，干些什么行当好呢？“驶牛佬”家里世代都是农民，思来想去决定还是走农业路线。

2012年是“驶牛佬”最“大胆”的一年，他对管理荔枝毫无经验，居然敢跟别人合伙包了一个年产量高达二十万斤左右的果场。或许是得到上天的眷顾吧，“小白”入行当年居然就赚了几万元。所以奠定了他后来这十几年的农业之路。

刚入行尝到了甜头，第二年“驶牛佬”早早就跟伙记到处去看荔枝园，有合适的就包花，

越包越多。刚以为包了就有钱赚，但生意哪有这么好做，越做越陷越深了。经过这十几年花钱买来的经验，逐渐越做越大，每年整体包下来都有二三千亩，总产量达到二三百万斤。他走过东莞、增城、从化、徐闻、海南、广西等等这些有荔枝的地方，当然包括茂名高州所有荔枝产区都去过。做农业十几年，基本上哪里有果园他都略知一二。

这几年亏亏赚赚，总的算下来虽没见赚到大钱，但还算过得去，且把荔枝产业做大了，“驶牛佬”的别号也就越多人叫了。

从2018年开始，“驶牛佬”接触电商、社区团购，从一个果园承包商逐渐转变为各大平台的供应商，供货量也越做越大，从最开始的年供量几十万斤到现在的年供量200多万斤。经过十几年的努力奋斗，在增城也拥有了自己的固定仙进奉荔枝果场，基地约有1015亩，目前还在改良中，约过两年，该园年产量能达到200万斤左右。

今天的“驶牛佬”说：干农业后悔一阵子，不干农业后悔一辈子！

文/图茂名晚报记者李光耀