

# 高州曹江镇安良堡村: 千亩黄皮“香飘万里”

文/图 茂名晚报记者刘浩 通讯员阮传孟

高州市曹江镇安良堡村是久负盛名的“黄皮之乡”，每年到了六月，这里就会成为黄皮的海洋，一路走来，清香扑鼻。山坡上、村道旁、农家院、河沟边……处处都是金灿灿的黄皮，呈现出一派丰收的景象。

## 小小黄皮，带动村民增收致富

“我们村是粤西地区种植规模最大的鸡心黄皮生产基地，连片有2300亩。目前，黄皮主要销售大湾区及全国各大水果批发市场，年产量达2000多吨，农户年均增收6000元，黄皮果是名副其实的致富果。”珠海驻曹江镇驻镇帮镇扶村工作队（以下简称帮扶工作队）队员、驻安良堡村委会第一书记舒利杰高兴地说。

安良堡村地处鉴江、曹江、宴州河等多条水系交汇的冲积湾，疏松肥沃的土壤、温润宜人的气候、干净清澈的水源等自然禀赋，特别适合黄皮生产。据了解，村里种植黄皮已有近200年历史，当地一直流传着“试问黄皮哪里好？要数曹江安良堡。酸酸甜甜好味道，开胃养颜一身宝”的顺口溜。多年的传统种植方式与现代管理技术相结合，让黄皮这个古老的物种在这片沃土上历经百年风雨依然生机勃勃。特别是近两年来，帮扶工作队充分发挥组团优势，经常组织科技人员通过线上线下指导村民对黄皮进行科学的管控，确保黄皮持续增收，年亩产达1000公斤以上，亩产值1万元左右，黄皮成了富民强村的优势产业。

## 多方联动，黄皮产销更专业

为了推进黄皮产业高质量发展，帮



鸡心黄皮让村民增收致富。

扶工作队帮助安良堡村委会成立了黄皮产销专业合作社，采用“合作社+基地+农户”发展模式，带动村里种植大户、致富能手500余人发展黄皮产业，先后建成了规模化生产和品牌化运营基地。在统一种苗、统一农资、统一管理、统一技术、统一品牌、统一销售“六个统一”管理运行机制的推动下，充分发挥合作社联农带农作用，有效培育新的经营主体，着力做活线上营销，积极争取京东、顺丰等知名电商物流平台资源，做优从采摘、预冷、分拣、包装到发货派送一条龙服务。

同时，不断做实线下销售，持续组织开展黄皮经纪人队伍走进大市场、采购商进村活动，做好产销信息、流通渠道、售后服务等保障，推动黄皮产业提质增效。

上午9时，距离安良堡村委会不远处的高州市展能种养专业合作社，社员梁叶正忙着与伙伴们将刚从树上采摘下来的黄皮进行修剪、分拣、装箱。她反复叮嘱大家一定要精挑细选，确保把最优质最美味的黄皮送到全国各地的消费者手上。“今天中午，这1000件新鲜黄皮将通过冷链车运往珠海、深圳、广州等地，

傍晚时分就会出现当地生鲜超市。”梁叶原来在珠三角经营成衣生意，在外那些年，酸甜可口的黄皮总是勾起她那剪不断的乡愁。后来，她被乡村振兴的利好政策吸引，回家乡创业，去年还考上了候任村官，成为了村里的致富带头人。最近，帮扶工作队还给合作社建起了直播间，直播带货成了梁叶的“新农活”，她在抖音上开通了视频号，将黄皮生态种植过程与村里人文历史故事有机融合，制成有情节有“温度”的短片，从云端拉近消费者与当地土特产的距离。在她的带动下，安良堡目前有电商团队16支，从业近百人，圈粉过百万。

## 破解难题，黄皮走得更远

安良堡黄皮采摘周期非常短，通常只有一周时间，由于果实娇嫩，皮薄多汁，一触即破，“保鲜及运输难”影响到价格和销路，这个问题一直困扰着当地种植户。为此，帮扶工作队专门请来科研人员，挨家挨户进行走访，摸清农户需求，了解黄皮保鲜痛点难点，迅速展开攻关行动，及时地解决了黄皮保鲜冷链运输技术。现在，这里黄皮有了科技保驾护航，销售不仅仅盯着内地市场，还开始打造对港澳地区供应基地，全力做好外销准备。

不久前，安良堡村委会与广东佰松农林科技开发有限公司签订了战略合作协议，准备打造集生产黄皮酒、黄皮膏、黄皮茶、黄皮馅料、黄皮面膜、黄皮精华露、黄皮宴等于一体的黄皮精深加工和乡村体验农业项目，以黄皮产业这个“小切口”推动农业产业“大变化”，助力村户致富增收。

## 市退役军人好心志愿服务队： 积极参加无偿献血活动



志愿者参加无偿献血。  
通讯员梁珍  
观文丽 摄

茂名晚报讯 记者黄宇彬 通讯员梁珍 观文丽 一份血，万分情，在第20个世界献血者日来临之际，茂名市退役军人好心志愿服务队伸出援助之手，传递生命力量，用爱为生命续航。

为响应“捐赠血液，分享生命”号召，近日，高州市曹江镇、荷塘镇，化州市林尘镇退役军人好心志愿服务队动员志愿者参加无偿献血活动，分享献血知识及重要意义，退役军人好心志愿者们发挥“勇担当、敢作为”精神，积极参与无偿献血

活动。小小针管，输出了浓浓的爱意，一股股鲜血，流向了生生不息的希望。其中，部分志愿者已有多次献血经验，他们年复一年的救死扶伤、无私奉献、人道博爱的崇高行为，为万千家庭送去了温暖，送去了希望。

据统计，此次参加献血活动43人次，共计献血量10700毫升。茂名市退役军人好心志愿服务队将继续发挥退役军人人力资源优势，开展军味特色浓的多元化志愿活动，为社会发展注入退役军人力量。

## 化州同庆镇： 夜经济为乡镇消费添活力

茂名晚报讯 记者黄宇彬 通讯员陈敏敏 董天忠 跟随涌动的人流走进化州市同庆镇人民中路美食街各大小吃摊聚集地，浓浓的“烟火气”扑面而来，特色烤串、糖水、臭豆腐、珍珠奶茶……热气腾腾的美食香味在微风中弥漫，让人胃口大开，叫卖声、交谈声、音乐声此起彼伏，交织出一幅属于同庆的夜市图景。

华灯初上，同庆圩人民中路美食街迎来最热闹的时候。三五成群从街头吃到街尾，男女老少欢声笑语，商贩忙得不亦乐乎，乡镇在这里开启另一种活力。

今年以来，该镇把繁荣夜经济作为释放消费潜力、激发乡镇活力的手段之一，不断创新模式、丰富载体、拓展业态，增加消费场景，激发市场活力，增添乡镇“烟火气”。通过改造提升、氛围营造、丰富业态，激活夜间餐饮、购物、休闲娱乐等消费，着力打造品牌特色效应，推进全镇夜经济健康有序发展。

“我们都是回头客

了。”今年45岁的李磊和家人在糖水店里商量着点单，“就在家门口，吃的玩的都有，家里人每天都会来这里凑热闹。”

今年广东提出实施“百县千镇万村高质量发展工程”以来，同庆镇着力打造乡镇经济主引擎，依托自身禀赋优势，与周边村民形成发展合力，开拓“夜市、美食街”夜间文旅消费新同庆。如今，开放包容、多元创新的美食、娱乐，已经成为当地群众游客休闲娱乐的不二选择。

当下，夜经济已点燃同庆，丰富的“夜食”“夜娱”等消费业态，释放出可观的消费潜力。“同庆镇将充分挖掘本地夜间休闲资源，不断丰富夜经济业态，促进夜经济多元化发展，同时着力提升配套服务，为更多人提供就业机会，创造便利的产业环境，打造城市特色夜经济品牌，让同庆的夜晚亮起来、人气聚起来、经济旺起来，更好满足群众高品质、多层次夜间消费需求。”该镇相关负责人表示。