

信宜市“返秋”李抢“鲜”上市

果品早熟稀有成“抢手货”



钱排上市的李子。

茂名晚报 记者李光耀 通讯员高干 日前,信宜市“返秋”李抢“鲜”上市,由于果品早熟稀有,成“抢手货”,畅销全国各地,价格特别坚挺,让果农、果商乐开怀。

3月15日,记者在“中国三华李第一镇”信宜市钱排镇了解到“返秋”李的有关情况。每年秋季,因天气原因,三华李树自然扬花结果谓之“返秋”李。这种李子饱经风霜,比较脆口,体形较小、浑圆剔透、果色深红,与车厘子有几分相似,但口感偏酸,余味回甘,泡辣椒或沾椒盐,堪称“绝配”。由于春季水果品种相对较少,“返秋”李又被称作新春“第一季”,是“抢手货”,即使隔着手机屏幕也能“挑”起各地食客“酸”趣。目前,“返秋”李的收购价达12元/斤以上,购销两旺。

从事三华李种植、购销多

年的广东汇果农业有限公司负责人何奇波介绍,2月中下旬就开始收购“返秋”李,每天收购1000斤左右,通过传统销售渠道和电商、微商“飞”销全国各地。何奇波说:“这几年,钱排果农的控花技术和生产管理技术不断提高,三华李果期变长了,呈现多批次分期上市。再过一段时间,‘三月李’品种又接续上市,第二批、第三批扬花的早熟李子也陆续上市,可以说,从2月中下旬至7月初,钱排均有‘李’,有‘钱途’。”

在信宜三华李产量第二大镇——茶山镇,记者了解到,茶山“返秋”李产量虽然不算大,但也是“皇帝女不愁嫁”,供不应求。从事三华李种植、购销多年的信宜深丰源种养专业合作社负责人黄勇告诉记者,“‘返秋’李货源不稳定,有货就发,网上卖32元/斤。”

市总工会召开女职工委员会七届四次全委(扩大)会议

茂名晚报 记者梁奈 3月15日,市总工会召开女职工委员会七届四次全委(扩大)会议,总结2023年全市工会女职工工作,通报市总工会第七届女职工委员会委员替补情况,研究部署今年主要工作任务。

会议传达了省总工会女职工委员会七届四次全委会议和市总十三届五次全会精神;审议通过了市总女职工委七届四次全委工作报告;宣读了《关于我市荣获省先进女职工集体和个人、省级女职工创新工作室、省级爱心妈妈小屋及工会爱心托管用人单位名单的表扬通报》;通报市总工会第七届女职工委员会委员替补情况。

茂名晚报记者了解到,过去一年,市总工会女职工委员会强化思想引领,坚定全市女职工永远跟党走的信念信心;选树先进典型,凝聚女职工建功新时代的磅礴力量;用心用情做好维权服务工作,持续帮助解决生育后顾之忧,提升广大女职工的获得感幸福感安全感;丰富活动载体,打造茂名工会女职工工作品牌;承办省总女职工委员会及大型活动,助力“百千万工程”高质量发展。

2024年,市总工会女职工委员会将聚焦加强思想政治引领、激发创新

创造热情、加大维权保障力度、提升关爱服务温度,强化组织自身建设等五大方面,推动新时代茂名工会女职工工作高质量发展。其中,通过女劳模工匠宣讲、女职工干部培训班学习研讨等方式,把女职工的思想凝聚起来、精气神调动起来;广泛深入开展具有女职工特色的劳动和技能竞赛,推动竞赛向新产业新技术新业态新组织领域拓展,为各行业女职工创造更多同台竞技、职业发展的机会和平台;深化普法宣传到基层,增强女职工知法、懂法、用法、守法的积极性,并进一步完善女职工法律援助服务;继续面向各级工会女职工组织选树建设6家市级工会爱心托管班,2家省级工会爱心妈妈小屋,推动更多用人单位开展职工子女托育普惠服务,促进家庭友好型工作场所建设;为我市困难女职工尤其是外来女职工、女农民工、新就业形态女性劳动者等提供免费的“两癌”筛查体检,广泛倾听女职工心声,为大家排忧解难,切实做女职工信赖的“娘家人”。

会后,市总工会女职委委员、市总机关及工人文化宫女职工到高州曹江镇“高凉墟”开展“劳动创造幸福、工会助力百千万”主题调研。

今明后三天多云,偶现阳光 最高气温有望达28℃

茂名晚报 记者冯小飞 通讯员谢韶 据市气象台预计,今明后三天以多云天气为主,最高气温有望达28℃,偶有零星小雨,早晚易有(轻)雾;下周有冷空气,气温有所下降,注意防滑防潮和交通安全。

预计,16日至18日,云量较多,白天偶现阳光,早晚有(轻)雾或零星小雨,最低气温18℃~21℃,最高气温25℃~28℃;19日至20日,受冷空气

影响,平均气温有3℃~5℃的降幅,并伴有小雨。展望21日至22日,多云为主,偶有分散小雨,气温逐渐回升。

春天冷空气尚未退场,天气多变,市气象台提醒,早晚天气寒凉,需注意防寒保暖;雨雾时能见度差,道路湿滑,需注意交通安全;需做好供气供电调度等相关工作,并加强燃气热水器使用安全宣传,谨防一氧化碳中毒。

茂名石化保障春耕化肥原料硫黄供应

茂名晚报 通讯员许玲智 李亦松 李圆圆 记者张海锋 为满足春耕农忙化肥需求,茂名石化会同炼油销售公司马不停蹄协调多产快销硫黄,做好化肥原料生产保供。截至3月12日,茂名石化今年累计供应固体硫黄3.54万吨,完成产品汽车、火车外运出厂超900车。

据了解,茂名石化积极优化硫黄生产和出厂,指定专人负责带车、对车和装车,深入开展“硫黄装车小指标”劳动竞赛,想方设法调动员工积极性,提高硫黄装车出厂效率,实现全产全销。铁运部装油车间强化硫黄装运监管,盯紧叉车又装作业,精心

特护好叉车,做到叉车故障处理不过夜,确保硫黄提货量不管多大,都能安全、优质、高效装运出厂,保障满足市场要求。

茂名石化营销团队根据生产情况,一方面提前组织盖车到达,理顺对、装、拉、发车程序,确保硫黄铁路外运及时顺畅;另一方面联合炼油销售公司,加强现场车辆检查和承运商安全教育,提级管理,确保销售运输全链条安全。同时加强客户回访,按照市场和客户需求,抓紧对产品质量、物流运输、售后服务等方面进行调整和改进,在服务好客户的同时,确保了春耕生产“关键期”硫黄产品的稳定供应。