

荔枝架起致富桥 巾帼担当映初心

——记茂名市妇女第十一次代表大会代表林常珍

茂名晚报记者 赖碧怡

“荔枝事业像是我的孩子,我也不能辜负大家对我的厚望,希望为根子荔枝出一份力,助力乡亲们致富。”在“中国荔乡”茂名高州市根子镇,茂名市妇女第十一次代表大会代表、高州市采鲜园果蔬专业合作社社长林常珍,常被称为“荔枝妈妈”,从返乡创业的追梦人到省级巾帼创业带头人,林常珍用近30年的坚守与奋斗,在荔乡沃土上书写了妇女助力乡村振兴的精彩答卷。

技术破冰,匠心结出“致富果”

1997年,在外打拼多年的林常珍毅然回到根子镇,决心带乡亲们靠荔枝过上好日子。创业初期,因技术不足,荔枝结果率低、品质差。她不服输,整日泡在荔枝林试验,向老种植户请教,反复摸索修剪、施肥、采摘方法,最终总结出一套科学种植模式,实现高产丰收,还荣获“高州荔枝种植匠”称号,成为当地小有名气的种植能手。

而荔枝“一日色变,三日味变”,为了解决荔枝难保鲜易变质问题,林常珍大胆创新,尝试将鲜果加工成荔枝干销售。从一台土炉起步,不断记录数据、改进工艺,逐步升级为五条现代化生产线,产品品质与效率大幅提升。随着央视《远方的家》栏目的报道,订单纷至沓来,为她坚定了产业深耕的信心。

“荔枝妈妈”这个温暖称呼的背后,则是乡亲们沉甸甸的信任。早在2000年荔枝价跌时,资金困难的她仅凭一纸借条就能收到荔枝。每到结算期,村民们就会带着借条来到林常珍的家门口问:“‘荔枝妈妈’在家吗?我取钱来了。”简单话语道出了彼此间深厚的情谊,也让这个温暖的称号在当地广为流传。

“微家”聚力,姐妹身边筑起“暖心巢”

产业规模扩大后,储存成了“卡脖子”难题。关键时刻,镇、村妇联及时协助林常珍申请了妇女创业小额担保贴息贷款30万元,建成急需的冷库。“冷库投入使用当年,荔枝龙眼干果销售量增加30万斤,利润增长30%。”林常珍说。2023年,她再次获得贷款用于扩建农产品展销中心,打造农文旅融合新业态,让荔枝产业焕发新活力。

“妇联是我们妇女最可靠的娘家人,自己富了不算富,乡亲们过上好日子才是真幸福。”怀着这份感恩与初心,2019年,她牵头成立高州市采鲜园果蔬专业合作社,吸纳80%以上的本地留守妇女和困难妇女入社。2020年,她又创办高州市果海食品有限公司,创新采用“公司+基地+合作社+农户”模式,为种植散户提供技术指导和销路保障,以高于市场价的价格保



林常珍

底收购荔枝,让种植户吃下“定心丸”。

作为村妇联执委,她在合作社打造“妇女微家”,成为学习政策的“红色课堂”、技能提升的“充电站”,种植、烘干、电商销售等培训常态化开展,累计培训近千人次。

“现在村里很多姐妹都能在家做干果、搞直播,我来供货,她们销售,共同推广家乡特产。”对于那些需要照顾家庭、不便外出的妇女,林常珍还免费提供技术,指导家庭初加工并兜底收购,让她们也能拥有一份“家门口”的“甜蜜事业”。村里的许多妇女,就这样被带动起来,实现了灵活就业,增加了家庭收入。

这个“微家”还释放着大大的温暖。她优先聘请困难妇女工作,组织年轻妇女结对帮扶年老体弱者;无偿捐献自家土地支持乡村风貌提升,率先改造房屋作样板……一点一滴,林常珍用行动实践,让妇女组织成为凝聚力量的温暖核心。

荔海扬帆,振兴路上绽放“她风采”

林常珍从未停止开拓的步伐,积极对接农业科

研团队,推动荔枝从鲜果向深加工跨越,成功研发荔枝酵素、荔枝酒、荔枝饮料等产品,创立“蒸姑娘”“品岭南”等品牌借力电商走向全国。她还参与创办新公司,开发芝麻丸、玉灵膏等特色产品,不断延伸产业链条。

2023年4月11日,习近平总书记在柏桥村考察调研时,林常珍荣幸地向总书记介绍茂名特色农产品,近距离聆听总书记的殷切嘱托。“我受到很大启发,觉得在荔枝事业上还能做得更多、更好。”这份殊荣也推动着林常珍不断前行、突破,先后荣获全国三八红旗手、广东省三八红旗手标兵等称号,创办的合作社也被评为“广东省巾帼创业基地”。

今年,合作社全新的展厅落成,成为根子镇对外展示的亮丽新窗口。作为茂名市妇女第十一次代表大会代表,林常珍将“做伟大事业的建设者、文明风尚的倡导者、敢于追梦的奋斗者”作为座右铭,时刻激励自己前行。谈及未来,林常珍表示将继续团结带领更多妇女姐妹,深耕荔枝产业,在乡村振兴的广阔天地里,让巾帼芳华绽放得更加绚烂,为茂名高质量发展贡献更为坚实的“半边天”力量。

金池饼业
始于1889年



廣東老字號
Guangdong Time-honored Brand



金池 椰浆年糕

椰浆更香浓