

“不能让蔗农的辛苦打水漂”

一个茂名民营制糖企业的“甜蜜”担当

这几天,化州耀明糖厂的当家人陈耀非常忙碌,一方面要盯着厂里的技改成效与生产,另一方面要应对络绎不绝的客户和蔗农来电,疏导好不断涌来的甘蔗车队,还要挤出时间接受各路记者的探访。

事情要从今年3月底说起,已过春分时节,地处茂名化州的耀明糖厂榨糖生产线高速运转,工厂上空弥漫着甘蔗的清甜。糖厂负责人陈耀盘算着:再有一两周,本年度压榨季就能顺利收尾,自己和工人们可以歇一歇了。令他没有想到的是,一个接一个焦急的问询电话,促使他改变了计划——一场跨越两广、牵动全网的“甜蜜”行动,就此拉开序幕。

文/茂名晚报记者 宁钰燕
图/茂名日报社全媒体记者 康乾

困境:“能帮多少是多少”

4月2日,陈耀接连接到几位陌生蔗农的电话。他们问:“你收不收果蔗?”“帮忙收一下行吗?”

陈耀没有一口回绝。他知道,果蔗和专门制糖的糖蔗不同:前者水分高,出糖率远低于糖蔗,而且纤维份低、易破碎,导致设备堵塞。可听着电话里的请求,他还是松了口:“我马上就收榨了,你先拉几车过来试试,能帮多少是多少。”

几车果蔗运到,陈耀以每吨400元的价格收下,采用与糖蔗混合加工的方式,勉强完成了这批“特殊订单”。他本以为这只是几笔小生意,没太放在心上。

可消息在果蔗蔗农间悄悄传开了。4月8日,一通来自广州增城派潭镇的电话让陈耀心头一紧。电话那头的陈伟光要求无论如何见上一面,并在当天晚上七点多到达公司,他焦急地对陈耀说:“陈老板,您收果蔗吗?帮帮忙,我地里还有12000吨甘蔗未砍,急死我了!”此时糖厂原定4月15日收榨,仅剩七八天榨期。陈耀没有推诿:“你赶紧召集人手收割运过来,我尽量帮你,减少点损失,也能让地空出来,不影响下一轮耕种。”陈耀给了对方一线希望。

4月9日,陈耀正好去广州办事,第二天特意绕道增城约见陈伟光。当陈伟光带他连看几镇连片果蔗,看到大片大片黑皮、黄皮果蔗无人问津,种蔗户在地头愁眉不展,他意识到:这不是小事了。他还了解到博罗、增城等地连片的甘蔗没有销路。果蔗的市场价远高于糖蔗,可榨糖的效率和出糖率却远不如糖蔗,这对任何一家未曾专榨果蔗的糖厂来说,收购果蔗榨糖可能出现“亏本”。也正因为如此,行业内几乎没有糖厂愿意接手。“你把你相识的果蔗种植户召集过来,我统计一下,看看到底有多少产量。”在陈耀的提醒下,陈伟光迅速行动。十五六个果蔗种植户赶过来,一合计,光是增城区和博罗就有至少4万吨。

陈耀有心帮助他们,便连忙赶回化州,和厂里相关人员讨论决策、试验纯果蔗的压榨工艺。结果不出所料:更费事、成本更高,但生产条件还能勉强满足。他当即给陈伟光打去电话:“我都接了,赶紧动员大家收割吧。”电话那头,陈伟光万分感谢:“起初我们已做了最坏打算,准备全部扔掉。滞销的时候根本没人要,连价格都谈不上。现在能帮我们解决,一亩地至少能挽回两千块的损失,这就是我们最后一根救命稻草。”

4月13日起,一辆辆满载紫黑色或青黄色甘蔗的重型卡车,从增城、博罗出发,源源不断地驶向化州。

陈耀还是不放心的。他派出两个工作小组,奔赴清远等地摸底调查,预估省内还有8至10万吨果蔗需要处理。“这不是一两户的事,是涉及千家万户的大事。”

转机:“有多少,我收多少”

一石激起千层浪。耀明糖厂收购果蔗的消息,像长了翅膀一样在蔗农圈子里传开。增城、南沙、惠州、清远、广西贵港、宾阳,甚至远至福建福州,数百辆满载甘蔗的货车从四面八方涌向化州。最高峰时,三百余辆货车在厂区外排起长龙,绵延数公里,蔚为壮观。

厂区内,机器昼夜不息。一扎扎捆绑好的甘蔗被装卸机送进压榨设备,轰鸣声此起彼伏,汩汩清甜的蔗汁喷涌而出。厂房的烟囱飘出雾化的白色水蒸气,整座化州的空气中都是甜味。

为了承接这波突如其来的果蔗,陈耀还调整了年度生产计划。原定4月15日结束的糖蔗压榨工期,被推迟了5天,把更多加工量让给了果蔗。糖蔗收完后,机器24小时连轴转,全线转为果蔗压榨。

“有故障就先修一下,不能完全停下来。每天至少3500吨的压榨量,停不得啊。”人手不足,就从其他糖厂紧急调派员工支援;工艺不匹配,就加班加点改进生产工艺。截至4月25日上午,耀明糖厂已接收果蔗超3万吨。

“有多少,我收多少。”面对二连三蔗农打来的咨询电话,陈耀全部应下,他预计本季收果蔗总数将超10万吨。



装满甘蔗的货车有序地停在化州城东两侧道路。

支持:“来了化州,就要给人暖心服务”

“来,来,来——”厂区门口,穿着反光背心的工作人员手一扬一摆,一辆红色重型卡车缓缓驶入。近十几天来,这样的场景从早到晚,反复上演。

数百辆货车同时涌入化州,交通压力骤增。化州当地交通部门迅速介入,与糖厂沟通将大批货车临时安置在城东大道两侧。厂区两三公里外,就有专人引导停放;厂区门口,工作人员根据实际情况有序放行。现场秩序井然,没有抱怨,更没有插队。

午间11时左右,一筐筐热腾腾的饭盒被抬到货车旁。扣肉、炒鸡、青菜、米饭……工作人员将一份份餐食递到排队的司机手中。

山东菏泽司机赵峰接过午饭,这是他来化州的第三天。“陈老板非常好,一天三餐和饮用水免费提供,准时开饭,还有临时厕所,把我们照顾得妥妥帖帖。”他从广州增城拉了甘蔗过来,走南闯北多年,头一次在异乡感受到这样的关怀。“没想到是以这种方式认识了茂名化州,很温暖。”

由于货车太多,进厂卸货往往要等上两三天。一辆车就是一个司机,附近餐饮店稀少,吃饭成了大问题。“我们能帮就帮。既然让人家来了化州,就得有人给到暖心的服务。”陈耀说。多天来,每顿饭要送出三百多份,一天三餐的餐费就超过一万元。“这些钱花得值。”

考虑到司机候等时间长、成本高,4月24日,糖厂再发暖心公告:凡到达登记起超过24小时进厂的司机,每吨补贴候等费10元。

糖厂的善意,点燃了更多的爱心接力。本地糖水店主动送来成筐的化州糖水。这些化州糖水里的甜,本就来自地里的甘蔗。司机们日夜兼程拉来的甘蔗,熬成糖,又化作一碗碗清甜回到他们手中,让这碗享誉四方、备受追捧的化州糖水更名副其实,甜入人心。

初心:“榨到最后一根甘蔗”

“厂农一家”——厂区内贴着这样一句朴素的标语。

“不能让蔗农的辛苦打水漂。”陈耀在蔗糖行业摸爬滚打了三十多年,对蔗农的酸甜苦辣再清楚不过。“站在农民的角度,糖厂和蔗农本来就分不开。不能任由甘蔗烂在地里,打击他们种植的积极性。地必须清出来,赶上下轮耕种,否则影响成熟周期,来年产量就没了。甘蔗有了,糖厂自然也好。”陈耀淡然说道,“遇到甘蔗滞销这种天大的困难,对蔗农来说不仅是经济损失,还有精神上的打击。我们经常和蔗农打交道,对他们的心情和处境,能感同身受。自然就有一种想法:尽己所能,能帮就帮。”

让他没想到的是,这份朴素的善意,在网络上迅速“出圈”。网友们纷纷点赞,称耀明糖厂是“全网最暖糖厂”“化州的空气都是甜的,远在外省都感觉到了”。

面对这些赞誉,陈耀只是摆摆手:“我只是想做一件事,没想到有这样的影响。能给社会一点正能量,就值了。”

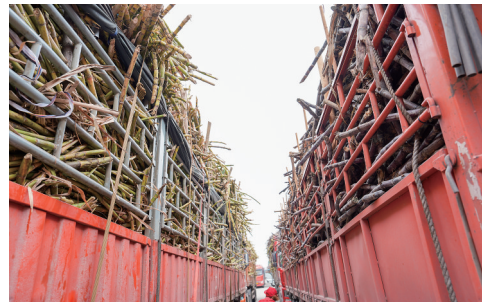
目前,这场“甜蜜”行动仍在继续。厂区门前,货车长龙依旧,预计高峰还将持续近半个月。“会尽可能帮他们榨到最后一根甘蔗。”陈耀说。话语简短,却是一个糖厂对万千蔗农最重的承诺。

记者手记:

在采访中,看到的是司机们热情打招呼的笑脸,是三百辆货车长龙里的秩序与包容,是一个企业“不计成本”的善意与担当。蔗农的燃眉之急得以解决,异乡司机“认识了温暖的化州”。这就是一座好心之城的温度。甘蔗的甜,甜在嘴里;人心的甜,甜在彼此守望里。



井然有序的货车队伍。



满载甘蔗的货车。



志愿者抬着整筐化州糖水逐个派送给司机。



化州糖水店为司机送上化州糖水。



糖厂负责人陈耀展示白糖成品。