



# 一棵树“种”出大产业

电白区已发展沉香企业、合作社、家庭作坊近3000家,形成七大类100多种沉香产品链,年产值近30亿元,从业人员超4万人

本报记者 梁雪玲



“新进直播间的宝宝们,没点关注的点一下关注哈”“我手上的是一串沉香手链,轻轻一挥就能闻到一股淡淡的香气”“点上一支沉香线香,清新淡雅的馨香游走在空气中,让人神清气爽……”

近日,记者刚走进中国沉香主产区电白观珠镇一家以销售沉香加工产品为主的“汉香道”工艺品店,就看到十几个直播间的主播,热情的向直播间的粉丝介绍着各种各样的沉香产品,热闹非凡。

这就是“中国沉香之乡”电白发展沉香树种植衍生出的一条产业链的延伸。目前,电白区沉香树种植面积10万多亩,沉香加工、销售企业(合作社、经营户等)2821家,产品涵盖沉香种苗、工艺品、沉香茶、沉香香精、沉香饮片和中成药等,年销售产值达30亿元。电白沉香逐步形成种植、营销、文化、品牌、科技五大优势。

本版图片由丘立贺、周启昌等提供



## 一棵树衍生一条产业链

电白自古以来就以出产沉香而闻名于世,有着千年的种植、采集和加工的历史,是我国天然沉香树的中心分布区之一。近年来,区委区政府大力扶持沉香产业发展,将其作为富民兴村的特色产业来抓,在种植、加工、产品研发、品牌培育和文旅康养等方面有了质的飞跃,形成了三产深度融合发展的局面。电白,用“一棵树”助力乡村振兴,让村民走上了致富路。

大力打造沉香省级现代农业产业园。该区积极推动沉香产业集聚发展,重点推进产业园项目建设,引进沉香企业,由龙头企业带动共同发展,强化产业升级示范项目带动,加快推动电白沉香产业发展提档升级。去年8月,规划面积1000亩,总投资2亿多元的电白区沉香省级现代农业产业园——瑜丰沉香文化创意产业园一期项目沉香文化博览区、沉香生产展示区已完成建设,目前,入驻企业10家,观光工厂等19个子项目已建成并通过省专家组验收。据介绍,瑜丰沉香文化创意产业园分成七个主题片区集特色产业、观光旅游、休闲养生、文化体验于一体致力打造世界最大的沉香平台。

大力打造沙洞村沉香一条街。当记者进入沙洞村路口,就看到许多沉香家庭小作坊,沿着这条路放眼望去,百余块带着沉香字样的广告牌错落有致地挂在家家户户的大门口,创意独特。这里就是远近闻名的“沉香之乡”——沙洞村沉香一条街。

沙洞村位于电白区观珠镇,是有名的沉香集散地,几乎家家户户都从事沉香行业。如今,这里集结了沉香种苗研发、种植、生产、加工、销售为一体的沉香全产业链。沙洞村沉香产品远销国内外,年产值达1.3亿元,交易量保守估计达7至8亿元。

沙洞村家家户户加工沉香吸引了四方商客纷至沓来,成为遐迩闻名的新型民俗文化旅游村。沉香茶、精油、线香、饰品、沉香日用品、沉香文化用品……沉香产业链不断拉长。

近年来,电白区又将历史文化悠久的城区忠良街升级改造成沉香街,进驻多家沉香销售店铺,忠良街(沉香街)被评为国家AAA旅游景区,旅游与沉香在历史、文化、经济上融合发展。

据介绍,至目前,该区种有沉香约10万亩,年育奇楠沉香木苗1500万株,占全国市场的80%。发展沉香企业(含合作社、家庭作坊)2821家,形成七大类100多种沉香产品链,年产值近30亿元,从业人员超4万人。



## 直播带货家庭主妇变主播

走进电白观珠镇沙洞村沉香一条街,只见很多沉香产品店铺都挂有一块很显眼的“直播专供”“直播电商供货商”等字样的金字招牌。近年来,该区加强沉香专业直播人才培养,通过举办抖音直播带货培训班等,指导辖区内沉香种植户、企业代表、创业青年等群体拓宽沉香产品销售渠道,掌握抖音直播带货的专业技能,提升销售技能。

观珠镇“汉香道”是一间通过“协会+香农+电商”模式直播带货的工艺品店,店里有26间直播室和32名主播。在这里,每天都可以看到一群主播在向全国消费者大力宣传电白沉香文化,推介观珠出产的沉香,并就沉香的品种、用途、使用方法等方面进行讲解,吸引不少网友下单。据“汉香道”老板介绍,该店直播带货日销售额约20万元,主播的月收入从5000元到4万元不等,产品以沉香工艺品为主,主要销往北京、天津以及江浙沪等地区,远销美国、欧洲以及中东地区。

“在这里当主播的,大多数都是当地的家庭主妇,她们就近就业,既可以照顾家庭,又有可观的收入。”“汉香道”老板黄富艺介绍说。

据了解,目前电白沉香直播带货取得了良好的销售效果和推介效应。至目前止,电白沉香行业商会已举办了6期抖音直播带货培训,共有600人参加学习。沉香协会有关负责人表示,下一步将继续创新直播人才培训模式,大力推动电子商务进农村,孵化更多电商人才,助力乡村振兴。

