

公募基金打折促销频现

中小基金公司面临更大压力

本报综合报道 11月份以来，多家基金公司密集发布旗下部分基金新增代销机构及参与其费率优惠活动的公告，同时，还有部分基金公司直销渠道费率优惠，折扣直接降至“0折”。

Co-Found 智库金融行业研究负责人聂清云在接受笔者采访时表示，对于投资者而言，费率优惠活动可以带来两大好处。首先，费率优惠可以降低投资者的交易成本，提高投资回报率；其次，可以鼓励投资者增加投资金额，从而获得更多的收益。

随着费率优惠活动的广泛深入开展，业内人士分析认为，这将加剧基金公司之间的竞争，中小规模的基金公司将面临更大的压力。



(图片来源于网络)

联合代销机构打折促销

据笔者不完全统计，11月份以来截至发稿，已有7家基金公司发布了近10份有关旗下基金开展直销费率优惠活动的公告。

例如，11月13日，明亚基金管理有限责任公司发布公告称，为更好地满足广大投资者的理财需求，决定自11月13日(含)起在公司直销柜台和网上交易系统开展基金申购(含定期定额投资)费率优惠活动。具体来看，2023年11月13日(含)至2024年2月13日(含)，通过明亚基金直销柜台和网上交易系统(含官网和微信公众号等)申购(含定期定额投资)明亚价值长青混合型证券投资基金A类份额、明亚中证1000指数增强型证券投资基金A类份额、明亚久安90天持有期债券型证券投资基金A类份额时，申购

(含定期定额投资)费率为原费率的0折。

此外，基金公司还常常与代销机构联合打折促销，开展费率优惠活动。截至11月14日，有近40家基金公司发布了关于旗下部分基金新增销售机构并参与其费率优惠活动的公告，万家基金发布了15份相关公告，数量居首。

专精特新企业高质量发展促进工程执行主任袁帅表示，基金公司在选择新增代销平台时，会综合考虑代销平台的获客能力、投顾服务、营销实力、客户偏好、费率等多个因素。在给予费率优惠活动的时候，也会根据不同代销平台的特点和优势来制定不同的策略，以实现双赢的效果。

前海开源基金首席经济学家杨德龙认为，基金公司在选择代销平台的时候，会将费率更优惠的平

台纳入考虑范围，更好地落实降费的优惠。

谈及未来基金公司参与费率优惠活动的趋势，聂清云认为，可能会出现两种情况：一种是费率优惠活动的规模和幅度逐渐趋于稳定，基金公司更加关注产品创新和服务质量；另一种情况是竞争更加激烈，各基金会推出更具吸引力的优惠活动来争夺市场份额。

提高内功适应挑战

尽管降低费率可以吸引更多的投资者购买基金，但是基金长期表现和投资价值才是投资者更应该考量的。提高基金管理能力、资产配置水平以及基金公司自身的实力等能够提升基金投资回报预期更重要。

“在费率普遍降低后，基金公

司在规模上的竞争必然会进一步加剧，基金行业可能会加速洗牌，特别是中小基金公司的处境会更加困难。”星图金融研究院研究员武泽伟向记者表示。

南开大学金融发展研究院院长田利辉表示，在市场份额的争夺中，由于中小基金公司的规模较小，降低费率可能会导致其营收下降，对公司的经营造成一定压力。但是，这也可能会促使中小基金公司加强自身的内功，提高投资管理和服务水平，增强自身的竞争力，实现特色发展，改变同质化竞争的格局。

袁帅认为，降低费率对于基金公司和投资者都可能带来一定的影响，基金公司需要灵活应对市场变化，提高自身服务质量和投资管理能力，以适应市场的变化和竞争的挑战。

(吴珊 彭衍松)

建行茂名市分行 “裕农通+智慧社保”服务进乡村

为做好“裕农通”智慧终端及其社保服务功能下乡进村的应用推广和使用，助力茂名市乡村金融生态建设，近日，建行茂名市分行和茂名市社保局联合举办乡村振兴金惠民“裕农通+智慧社保”宣传培训会。

城乡居保“村镇通”工程是社银合作支持“百千万高质量发展工程”的重要举措。建行茂名市分行向茂名市社保局、各县镇(街道)社保分管领导和“裕农通”村委服务点业主详细介绍了建行助力乡村振兴的相关举措，对城乡居民养老保险“镇村通”工程政策进行宣讲，对“裕农通+智慧社保”综合服务进行培训，详细介绍了平台和智慧社保常用功能。培训人员前往高州市宝光街道西镇村委现场参观并体验“裕农通”智慧终端社保服务，村委业现场为村民办理社保业务。培训学员和办理业务的村民

均表示，建行“裕农通”对提升社保窗口服务效率和推进无纸化办公，实现村民就近办理社保业务的重要意义，对“裕农通智慧社保”业务的高效性和便利性予以高度评价。

目前，近50项社保自助服务事项正式上线建行“裕农通”智慧终端，茂名建行积极主动加强与茂名市社保局的联系和对接，联动推进“裕农通”智慧终端设备布放下乡进村，并科学选点，为广大村民自助办理社保业务提供极大便利，助力打通社保服务“最后一公里”，进一步推进全市社保服务“就近办、自助办”的便民目标。

(何泽江)



理财热线 0668-2873003

中行推出办理个人养老金业务 享八重好礼活动

近日，中国银行广东省分行推出办理个人养老金业务享八重好礼活动。

一重礼：预约有礼
活动期间，首次预约开立个人养老金资金账户即有机会获赠15.88元微信立减金。
二重礼：开户有礼
活动期间，首次开立个人养老金资金账户即有机会获赠88-888元微信立减金。

三重礼：分享有礼
每成功推荐1人，被分享人成功开户后，分享人有机会获赠5元微信立减金，每月最高300元微信立减金。

四重礼：体验有礼
活动期间，首次开立个人养老金资金账户且缴存10元及以上，即有机会获赠5元微信立减金。

五重礼：入金有礼
活动期间，缴存满1000元赠10元微信立减金。
六重礼：缴满有礼
活动期间，缴存满12000元赠

50元微信立减金。
七重礼：客群专属礼
活动期间，代发客户首次新开个人养老金资金账户，次月可抽取5-50元微信立减金。

八重礼：省税有礼
享每年个人所得税税前扣除12000元税收优惠额度，最高省税5400元/年。

温馨提示：
1.活动时间：即日起至2023年11月30日

2.活动对象：中国银行广东省分行(不含深圳)客户

3.具体活动详情详见各活动页面规则。权益数量有限，先到先得，赠完即止。所载权益若有变动，请以中行最新资料为准。

(林映)



工行初冬专属好礼惠客户

近日，工行为客户送上初冬专属好礼。

活动1：爱购茂名！即日起至12月31日，工行信用卡用户每逢周六日在指定活动门店消费，使用微信绑定工商银行信用卡支付，即有机会享受满减优惠，其中在茂名中石油指定加油站加油，即有机会享受满200元立减30元优惠；在茂名昌大昌超市、新华书店指定门店消费可享满50元立减10-20元；在茂名荣辉泰、利特斯曼、皇家饼业消费可享满20元减10元优惠，优惠名额有限，先到先得！

活动2：爱购双十一！即日起至11月30日，工银信用卡“62”持卡人、VISA双标卡持卡人、万事达双标卡持卡人在淘宝指定交易渠道(淘宝、天猫商城)消费分期达标，选择工商银行信用卡分期，即有机会享分期满300减15元、满1000减50元、满2000减100元，活动名额有限，先到先得。

活动3：爱购加油日！即日起至12月31日，每周一10:00-22:00，工银信用卡持卡人在“易捷加油”APP首页点击石化钱包“充值”按钮，进行账

户线上充值是，通过支付宝绑定的工行信用卡支付，可有机会享受单笔充值订单金额满300元随机立减9.9-99元优惠，活动名额有限，先到先得。

活动4：个人养老金首缴有礼！即日起至11月30日，在工行开立个人养老金的客户，在2023年通过手机银行“个人养老金专区-资金转入”缴存的客户，当年首缴金额为12000元的客户，即可获得100元微信立减金，缴存金额超1000元到低于12000元客户即可获得30元微信立减金；缴存金额超20元但低于1000元客户

即可获得20元微信立减金。

这么多优惠活动，您心动了吗？赶紧拿起您的手机参与进来吧！具体活动规则和操作流程请关注“工商银行茂名分行”微信公众号或咨询工行各网点。

(伍昶戎)



依法普查 服务发展

中华人民共和国统计法

全国经济普查条例

中国法制出版社

国务院第五次全国经济普查领导小组办公室
Leading Group of the 5th National Economic Census of the State Council Administrative Office



如实填报普查资料 真实反映经济全貌

2023

国务院第五次全国经济普查领导小组办公室
Leading Group of the 5th National Economic Census of the State Council Administrative Office