百万英才汇南粤·茂聚英才

飞扬青春与绿水青山的“双向奔赴”

陈富强(市区)

近日,茂名日报报道了湖南籍青年人才胡明华扎根茂名林业一线的成长故事。她把青春“种”进茂名的绿水青山,这既是茂名市引进急需紧缺专业人才工作的一个缩影,也是“百万英才汇南粤”行动在茂名落地见效的生动体现。在胡明华的工作清单上,有几项内容尤为关键:参与国有林场森林经营方案编制,起草沉香产品出口申办指引,梳理高效种植技术要点。对她而言,这些从文件落实到山林的任务,比任何欢迎仪式都更具实质意义——它们是这座城市赋予青年人才的重要职责,打开的不仅是工作台账,更是一片值得深耕的绿水青山。

一座城市如何才能留住青年人才?对此,许多地方都在积极探索。有的地方着力强化补贴保障,有的地方重点改善住房条件,有的地方侧重落实落户政策。茂名的做法则体现了更深层次的考量:一方面切实完善生活保障,确保青年人才“引得进、留得住”;另一方面敢于将重要工作交给青年人才,使其“有平台、能干事”。胡明华入职初期也曾面临能力恐慌,但组织并未让她长期处于适应和“暖场”阶段,而是将国有林场经营方案编制、沉香出口指引起草等具体任务直接交由她承担,安排她深入产业一线,压担子、教方法、搭平台。正是这种信任,使胡明华在短短一年多时间里,从“应届硕士毕业生”成长为能够独立“承担工作任务”的林业工作者。

有人将这种培养方式称为“压担子”,胡明华则更愿意将其理解为“被信任”。信任体现在何处?体现在单位前辈同事在编制出口指引时,对每一个用词反复斟酌、对每一项流程认真核对——她深知,自己多完善一个细节,种植户就能少走一段弯路;体现在梳理种植技术指南时,对每一处规范严格把关——她明白,自己多明确一项标准,香农就能减少一次损失。一个年轻人对一座城市产生归属感,往往不是因为这座城市给予了她什么,而是因为她所从事的工作切实改善了群众的生产生活。

“做林业的人懂得,扎根是一个过程。”胡明华的这句话朴素而坚定。一棵沉香树,从种苗入土到结香成材,既需要土壤、阳光和雨露,也需要五六年的生长周期。同样,茂名急需紧缺专业人才的培养,从青年人才初到岗位到安家立业,需要一定时间;青年人才选择留在一座城市,更需要政策保障、事业平台和生活归属感。茂名并未急于要求她“早出成绩”,而是将信任贯穿于林业工作全过程,引导她在编制沉香技术指南的同时,学习茂名方言、熟悉当地风土人情——既将专业所长融入地方产业,也将个人发展融入城市生活。城市给予青年成长的时间,青年以专业积累回报城市,这正是双向奔赴最真实的姿态。

茂名敢于这样使用青年人才,其底气和平台来自扎实的林业产业基础。2025年,茂名林业产业总产值达到347.3亿元,同比增长15.7%;其中沉香种植面积突破30万亩,全产业链产值110.9亿元,出口2.05吨,创历史新高。全市沉香相关企业、合作社和个体户超过一万家,带动十五万群众在产业链上增收。这些数据背后,体现了茂名的产业发展方向:不再满足于“种树卖原料”,而是向标准化种植、品牌化运营、国际化出口转型升级。产业升级到哪里,人才就配置到哪里——一本出口指引手册,使种植户从“不知从何入手”转变为“按图索骥”;一份高效种植指南,使种植方式从“凭经验”逐步转变为“按标准”。青年人才的价值,由此体现在山林田头间,融入到茂名民生发展之中。

人才因城而聚,城因人才而兴。茂名着力构建“3663”现代化产业体系,林业是其中具有特殊意义的组成部分——它一头连着绿美茂名的生态底色,一头连着乡村振兴的民生成色。一座城市需要的不仅是若干领军人才,更需要一支懂技术、爱基层、能扎根的青年人才队伍。茂名以事业平台支持青年成长,青年以专业所学服务城市发展,这是一场长期而浪漫的双向奔赴。从石化车间到荔枝园,从沉香林到新能源一线,当越来越多像胡明华这样的青年人才,愿意把青春融入茂名的绿水青山,把专业投入产业一线,把服务送到山林田头,人才优势就会逐步转化为生态优势、产业优势和发展优势,青春与茂名的绿水青山,也便实现了最为深情的“相互成就”。

林深时节见青年,此心安处是青山。青春与茂名的绿水青山,从来不是单箭头的单向流动,而是一种双箭头的“双向奔赴”。山养人,人旺山;人把根扎进土里,绿就把路铺向远方。胡明华是一棵正在抽枝的树,而茂名,正是一片肯让青年人才扎根的林。

茂名发展大家谈

撑起身子骨、大心脏、动力臂 把国企做强做优做大

特约评论员 姜桂义

近日,市委召开市属国有企业座谈会。“十四五”以来,全市国资国企资产总量达2950亿元、居粤东西北首位,15家国企获得AA+及以上主体信用等级评级。

今年是“十五五”开局之年,也是国资国企改革发展的新起点。会议明确,要坚持“市场、效益、创新、管理”八字方针,持续推动国资国企做强做优做大。

目标清楚了,路该怎么走?关键是把三件事做实:把格局打开、把目标锚定、把资源盘活。这三样,正好对应国企的身子骨、大心脏和动力臂。

第一,把格局打开,让国企的身子骨强起来。

身子骨强不强,先看骨架。这次会议给出的骨架很清晰——构建由茂名港集团、市工控集团、市农文旅集团等3家产业发展类国企,和市发展集团、市交投集团、市水务集团等3家城市建设(基础设施)类国企组成的“3+3”市属直管国企布局。

这就是“战略重组”。过去国企容易犯的一个毛病就是:小而散,各干各的,甚至同业之间还互相抢饭吃。现在按“同业整合、优势互补”原则稳步推进业务层面的专业化整合,推动国有资本向重要行业、关键领域、优势产业集中。

“不谋全局者,不足谋一域”。格局一打开,散着的指头攥成了拳头——老话叫“攥指成拳”,五指分开没力气,攥起来才有劲。身子骨能不能扛事,靠的就是这副重新搭起来的骨架。

第二,把目标锚定,让国企的大心脏壮起来。

心脏是供血的。国企的“心脏”,说白了就是效益和造血能力。

会议把目标锚得很准:以市场为导向,加快向市场化转型,把主业做精、优势做强、特色做亮,在参与市场竞争中增强自身造血功能、发展韧性;以效益为中心,把“效益、效率、效能”贯穿生产经营、项目投资、业务拓展全过程,严控压减各类非生产性支出,降低运营成本,做大营业收入和利润总额,确保国有资本保值增值。

光有这两条还不够,还得配上动力和底子——以创新为动力,深化科技创新、产业创新“两新融合”,推进技术创新、产品创新、经营创新;以管理为根本,深化劳动、人事、分配三项制度改革,抓好“一利五率”目标管理,推动瘦身健体、提质增效。

“市场、效益、创新、管理”,这八个字是一套组合拳。国企不能总靠输血过日子,得自己会造血。俗话讲“打铁还需自身硬”,心脏强壮了,血液才能送到四肢末梢,企业才真正有生命力。

第三,把资源盘活,让国企的动力臂长起来。

阿基米德说过,给我一个支点,我能撬动地球。杠杆能撬多远,看动力臂有多长。国企手里的资源,就是那根动力臂。

茂名不缺资源——矿产、土地、林地、水库,这些都是优质资源。但资源躺在账上不叫资产,得依法依规推动资源、资产向资本、资金转化,用市场化方式把它们运营好。

资本运作这条臂也得伸出去:通过发行股票、发行公司债、基金定投、市场并购“股债基购”协同,提升金融市场融资能力。更要放大功能——健全市属国企与央企、省属国企、优秀民企、知名外企的合作机制,壮大“茂字号”合资公司,撬动各类资本向实体经济集聚。

老话讲“靠山吃山”,可吃山也得会吃。资源不会自己变成钱,动力臂伸得越长,能撬动的东西就越多。

身子骨、大心脏、动力臂——这三样撑起来的,不只是国企的规模,更是茂名高质量发展的底盘。说到底,把国企做强做优做大,从来不是为了账面好看,而是为了让茂名这座城市在发展的紧要处,有能扛事、能出手、能托底的力量。

国企之“强”,从不在资产数字有多大,而在关键时刻能不能顶得上——这才是“做强做优做大”的真正分量。

借势APEC东风,拓宽茂名开放发展赛道

陆德峰(信宜)

今年11月,APEC领导人非正式会议将在深圳举行。前三季度,茂名对APEC成员经济体进出口86.6亿元,同比增长52.9%。数据大幅攀升,不是短期行情波动,而是茂名深耕对外开放、夯实产业根基、优化口岸服务的长期积淀。

对外开放,产业是根基。茂名与亚太经济体的经贸往来,早已形成互补互通的格局。立足石化产业优势,丙烷、镍铁、煤炭等大宗资源进口大幅攀升,有效补齐产业链原料缺口。往年空白的原油、成品油进口实现破冰,本地产业链条更完整,工业经济提质扩容有了更实的支撑。进口增长能撑起这样的幅度,说明的不只是原料进得多,而是本地产业有胃口消化。

向外突围,靠的是特色优品持续出海。成品油出口成倍增长,机电产品出口增速亮眼,纺织、劳保、渔具等轻工产品稳步走俏。罗非鱼等特色水产品稳定外销,凭着品质端上亚太民众的餐桌。从工业制造到民生好物,从大宗贸易到特色农产,茂名出口品类愈发多元,“茂名造”“茂名产”在亚太区域渐渐有了名气。

市场活力迸发,离不开经营主体的担当和营商环境的护航。民营企业稳居对接APEC市场的主力军,占据外贸进出口最大比重。外资企业进出口大幅增长,印证茂名对外开放吸引力持续增强、产业配套愈发成熟。贸易方式也在迭代升级,一般贸易稳步提质,保税物流新业态增速迅猛,成为外贸增长的新亮点。新旧动能接续转换,茂名外贸的底气更足、韧性更强。

货物通关快不快,企业最清楚。面对激增的外贸体量,茂名海关精准施策,推行提前申报、船边直提等便利举措,打通货物通关快捷通道,降低企业物流成本。针对生鲜农产出口,开通专属绿色通道,实行全天候预约通关。罗非鱼从塘头到装船,查检环节压到了最短,特色产品抢鲜出海有了保障。精细化、常态化的政务服务,让企业拓市场、接订单、做贸易更省心。

地处粤西沿海,茂名是区域对外开放的重要节点。依托APEC合作平台,茂名深度融入亚太经贸循环,对内夯实产业、富民兴企,对外展示优势、拓展空间。这份外贸答卷,既是当下发展的成果,更是未来进阶的铺垫。

APEC的窗口不会一直开着。口岸快一步,产业实一分,茂名才接得住这股东风。深耕亚太市场,稳住产业链、拓宽贸易面、打响产品牌,开放红利才能真正落到产业升级和城乡提质上。

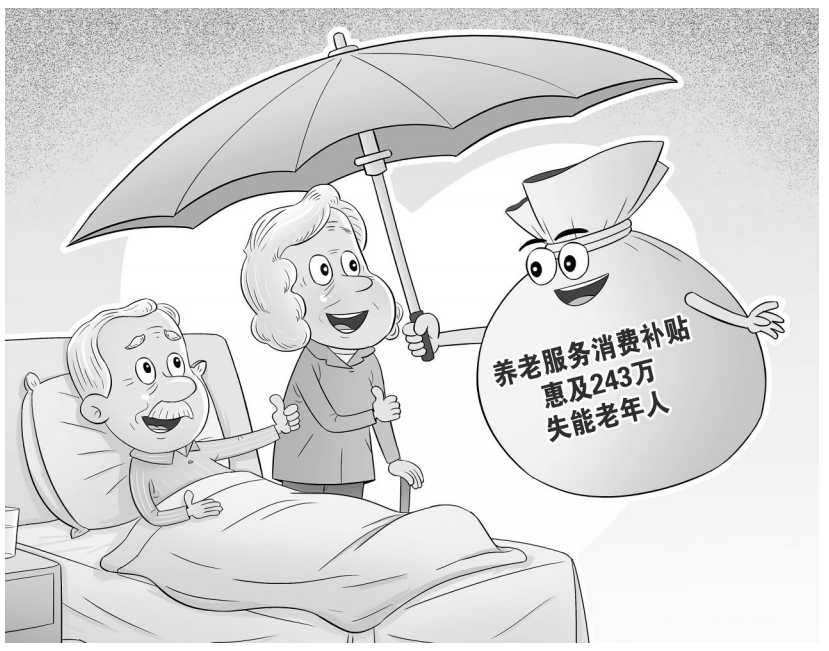
画里话外

关爱失能老人

图/文 王琪 童戈

据人民日报报道,民政部近日举行的新闻发布会透露,截至9月底,已向中度以上失能老年人发放养老服务消费补贴项目累计核销金额93.3亿元,带动养老服务消费404.7亿元,243万失能老年人从中受益。民政部表示将继续组织实施该项目,健全失能失智老年人照护体系、优化老年助餐服务等政策措施。指导各地建立健全开办养老机构和老年人福利补贴申领“高效办成一件事”工作机制,进一步推进养老服务师职业资格制度建设。

“一人失能,全家失衡”是不少失能老年人家庭的真实写照。可见,失能老人不仅需要家人的付出,更需要全社会的关注与关爱。“关爱失能老人,共享生命尊严”要聚焦失能老年人急难愁盼,整合政府、社区、志愿者、慈善机构等资源,以制度筑基、资金托底、服务提质、多元创新为着力点,构建全链条、全方位、全周期的失能老年人关爱保障体系,用精准务实、暖心且可持续的举措,守护失能老年人幸福晚年,真正实现老有所养、老有所医、老有所乐、老有所安。



热点评说

生态修复也是发展投入

赵善超(化州)

据茂名日报报道,近日,电白区云上南清景区获评国家3A级旅游景区。这个位于浮山岭腹地、海拔650米、森林覆盖率91.31%的山野秘境,曾是废弃矿坑遍布的荒山野岭。从“生态伤疤”到“城市后花园”“天然康养氧吧”,云上南清的华丽转身,不是简单地拿到一块3A级牌子,而是生态修复、业态创新、利益联结共同作用的结果,也是“百千万工程”在基层落地见效的一个具体样本。

云上南清的生态颜值并非天生。黄岭镇通过填埋复绿、景观打造、动线串联、设施升级,把废弃矿区改造成集生态观光、云海打卡、茶园休闲、山野旅居、康养度假于一体的综合性生态文旅景区。这里的关键逻辑是:生态修复不是只有投入、没有产出的负担,而是文旅发展的前置性投入。没有生态修复,就难有云海观光、茶园休闲、步道漫步、民宿旅居的生态本底;没有绿色底线,后续业态也立不住。乡村振兴要算长远账,先把生态底盘做稳,绿水青山才有可能转化为发展优势。

生态底色恢复之后,文旅融合成为云上南清的关键路径。这里没有停留在“看山看云”的浅层观光。万亩生态茶园层层铺展,山间风车错落分布,清晨云海翻涌,傍晚落日熔金;观景步道、云海观景台、茶园观光带、星空民宿等特色项目,可满足亲子出游、徒步吸氧、康养旅居、摄影采风等多元需求。游客可以漫步林间步道,可以穿梭茶田采茶品茶,也可以登高静待云海星河。这说明,乡村文旅要出圈,不能只靠“天生丽质”,还要靠业态创新和体验升级。单一观光只能带来短暂停留,多元业态才能延长停留时间、提高消费频次。把风景变成场景,把流量变成留量,“生态+文旅+乡村振兴”才能真正形成可持续发展模式。

景区提质最终要落到共建共享。获评国家3A级旅游景区,意味着云上南清的生态治理成效、文旅建设品质、综合服务能力得到高度认可,但乡村振兴的落脚点终究是人。云上南清探索“生态+文旅+乡村振兴”融合发展模式,以景区提质升级带动乡村业态完善、村民增收致富。景区发展不能只是“一枝独秀”,而要与村庄建设、群众就业、农产品销售、集体经济壮大等紧密结合,让村民在家门口吃上“旅游饭”。只有群众得实惠,景区发展才有基层支持,乡村振兴才有内生动力。

从废弃矿坑到3A级景区,云上南清的实践说明:生态优先是前提,文旅融合是路径,共建共享是目的。在广东深入推进“百千万工程”的背景下,电白正促进山海文旅与乡村文旅双向发力。云上南清应以获评国家3A级旅游景区为全新起点,持续优化基础设施、丰富文旅业态、提升服务品质、深挖生态资源价值,助力电白构建“山海相拥、城乡联动、全域出彩”的文旅发展新格局。希望更多乡村立足自身特色,走出一条生态美、产业兴、百姓富的振兴之路。